

平成 20 年 9 月 1 日

各位

株式会社エイジア

～「WEB CAS」で説明会集客率 15%アップを実現～
エイジア、みずほインベスターズ証券の
メール配信システム・アンケートシステム導入事例を WEB サイトに公開

インターネットを活用したマーケティングソリューションを提案する株式会社エイジア（本社：東京都品川区、代表取締役：江藤 晃、以下当社）は、このたび、みずほインベスターズ証券株式会社（本社：東京都中央区、社長：青木 建、以下みずほインベスターズ証券）の統合 CRM システム「WEB CAS」シリーズのメール配信システム「WEB CAS e-mail」およびアンケートシステム「WEB CAS formulator」導入事例インタビューを自社 WEB サイトに公開いたしましたので、以下の通りご案内いたします。

記

<みずほインベスターズ証券「WEB CAS」シリーズ導入事例について>

■郵送からメール配信へ… インターネットを活用した集客

みずほインベスターズ証券 IR コンサルティング部では、上場企業の IR 活動支援の一環として、証券会社のアナリストや機関投資家、マスコミ等を対象にした、決算説明会の集客から開催支援業務を行っています。同社はこれまで同説明会の集客を郵送で行っていましたが、2007 年 4 月以降「WEB CAS」シリーズのメール配信システム「WEB CAS e-mail」およびアンケートシステム「WEB CAS formulator」を活用し、メール・WEB を活用した集客を行っています。

■集客率 15%アップを実現！ その秘訣は…

同社は、システムの活用方法を模索し、集客方法に様々な工夫を施した結果、前年度比で集客率 15% 向上という成果を上げています。今回の導入事例インタビューでは、その様々な工夫点をはじめ、同社が当初抱えられていた課題、システム選びのポイント、システムを今後どのように活用していきたいかなど、「WEB CAS」シリーズ活用に関する、数々の興味深いお話をお伺いいたしました。

◆ みずほインベスターズ証券「WEB CAS」シリーズ導入事例インタビュー

⇒ <http://webcas.azia.jp/casestudy/casell.html>

<統合 CRM システム「WEB CAS」シリーズについて> <http://webcas.azia.jp/>

企業がインターネットやメールを介して顧客と有効な関係を築き、効率的・効果的なマーケティング活動を行うための統合 CRM システムシリーズです。大手企業を中心に 500 ライセンス以上の採用実績があります。

■メール配信システム「WEB CAS e-mail」とは

「WEB CAS」シリーズのメール配信システムです。顧客の嗜好や属性、購買履歴などに基づいた最適な One to One メールが配信できます。

◆サーバ導入版 <http://webcas.azia.jp/email/index.html>

導入事例 <http://webcas.azia.jp/email/results.html>

- 高速配信 <http://webcas.azia.jp/email/speed.html>
- ◆ASP版 <http://www.webcas.jp/e-mail/>
- 高速配信 <http://www.webcas.jp/e-mail/speedy.html>
- 機能一覧 <http://www.webcas.jp/e-mail/function.html>

■アンケートシステム「WEB CAS formulator」とは

「WEB CAS」シリーズのアンケートシステム「WEB CAS formulator」です。HTML やプログラムの知識が無くても、アンケートフォーム、資料請求フォーム、登録フォームなどを簡単に作成でき、高度な分析機能も備えています。

- ◆サーバ導入版 <http://webcas.azia.jp/formulator/index.html>
- 導入事例 <http://webcas.azia.jp/formulator/results.html>
- PC・携帯対応 <http://webcas.azia.jp/formulator/promotion.html>
- ◆ASP版 <http://www.webcas.jp/formulator/>
- メール連動 <http://www.webcas.jp/formulator/cooperation.html>
- 分析機能 <http://www.webcas.jp/formulator/analysis.html>

■みずほインベスターズ証券株式会社の概要

- 主な事業内容 金融商品取引業
- 創業年月日 1922年12月
- 本店所在地 東京都中央区日本橋茅場町一丁目13番16号 澁澤シティプレイス
- 取締役社長 青木 建
- 資 本 の 額 802億8,800万円
- U R L <https://www.mizuho-isec.co.jp/>

■株式会社エイジアの概要

- 主な事業内容 統合CRMアプリケーションソフト「WEB CAS」の開発・販売、ウェブサイトおよび企業業務システムの受託開発、ウェブコンテンツの企画・制作
- 設立年月日 1995年4月
- 本店所在地 東京都品川区南大井1-13-5 新南大井ビル13階
- 代 表 者 江藤 晃
- 資 本 の 額 3億2,242万円(2008年3月末現在)
- U R L <http://www.azia.jp/>

■本リリースに関するお問合せ

株式会社エイジア 経営企画室 玉田 優子
TEL: 03-5753-0848 Mail: azia_ir@azia.jp

以 上
